

Lebenslauf

Lukas Haxter M.Sc.

Sales & Marketing Department
Ruhr-Universität Bochum
Universitätsstraße 150
Raum GC 3/136
Tel.: +49 (0)234 . 32-25328
E-Mail: lukas.haxter@rub.de



Beruflicher Werdegang

04/2018 – heute	Wissenschaftlicher Mitarbeiter Sales & Marketing Department Ruhr-Universität Bochum
04/2018 – heute	Berater DIV – Deutsches Institut für Vertriebsforschung, Bochum
03/2016 – heute	Externer Berater focuskunde Managementberatung, Düsseldorf
04/2016 – 04/2018	Junior Berater DIV – Deutsches Institut für Vertriebsforschung, Bochum
09/2015 – 03/2016	Werksstudent im Vertrieb GEA Westfalia Separatoren GmbH, Oelde

Ausbildung

04/2016 – 04/2018	Masterstudium in Sales Management (M.Sc.) Ruhr-Universität Bochum Titel der Masterarbeit: „Cross-Channel-Integration: Leveraging Effectiveness of Inside Sales in Serving SME Accounts in B2B Markets“
09/2012 – 03/2016	Bachelorstudium in Engineering and Project Management (B.Eng.) Fachhochschule Südwestfalen Soest Schwerpunkt: Technischer Vertrieb

Titel der Bachelorarbeit: „Change Leadership – Herausforderungen im Vertrieb bei der Umstellung der Organisationsstruktur“

06/2011

Abitur

Conrad-von-Soest Gymnasium, Soest

Praktika

01/2017 – 06/2017

Ranger Marketing & Vertriebs GmbH, Düsseldorf

Projektmitarbeiter bei der Entwicklung und marktreifen Ausgestaltung eines Studentenvertriebs

08/2016 – 10/2016

Hilti Deutschland AG, Düsseldorf

Praktikant im Vertrieb

09/2014 – 03/2015

CLAAS of America Inc., Omaha, USA

Auslandspraktikum im Produkt Management

06/2014 – 09/2014

Harres Metall-Design, Warstein

Praktikant in der Konstruktion

03/2014 – 06/2014

Fachhochschule Südwestfalen Soest

Studentische Hilfskraft im Bereich Informatik

Auszeichnungen

09/2017 – 04/2018

Deutschlandstipendium

Stipendium für herausragenden und sozial engagierte Studierende

10/2014 – 02/2016

Deutschlandstipendium

Stipendium für herausragenden und sozial engagierte Studierende

Stand: 04/2018